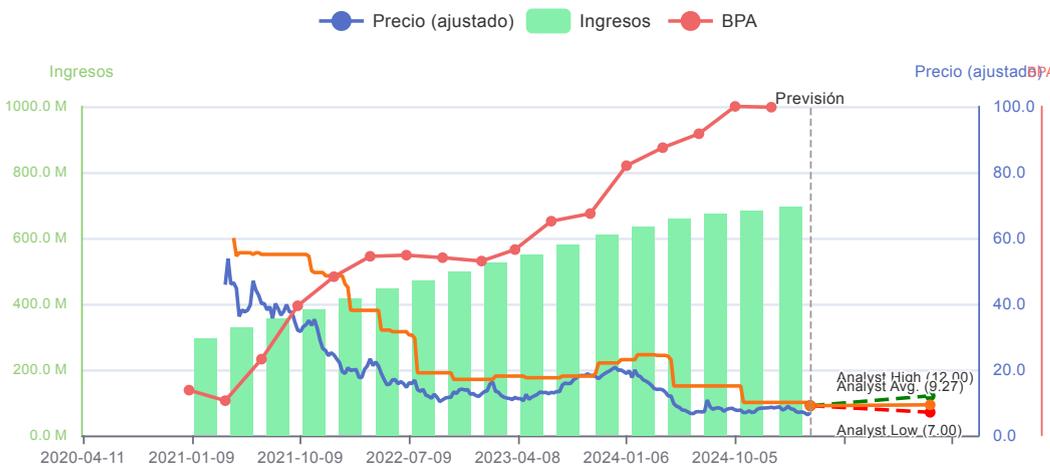


Indicadores clave

Fecha: 16.04.2025

Precio de la acción	\$6,97	BPA real	0,34	Beta (5 años)	1,43
Subida	+\$2,2	Previsiones de BPA	0,37	Ingresos	694,7M
Valor razonable	\$9,14	Revisiones de BPA (90d)	↑ 6 ↓ 5	Previsión de ingresos	720,7M
Rango de 52 semanas	\$5,76 - \$12,4	Ratio PEG	-0,41	Rendimiento total del precio a 1 año	-41,8%
Cap. mercado	1,1B	Rendimiento de flujo de caja libre (FCF)	8.40	Rendimiento del dividendo	0%
PER	-14,0	VE/EBITDA	-4,16	Racha de crecimiento de dividendos	-
Relación PER (avance)	18,7	Valor contable/acción	3,77	Siguiente informe de resultados	2025-04-24

Gráfico a 5 años



La salud financiera se determina clasificando a la empresa en más de 100 indicadores en comparación con otras compañías de su sector que operan en mercados económicos similares.

Salud financiera

7.9/10
Puntuación de crecimiento de la salud financiera

2.7/10
Puntuación de los beneficios

7.9/10
Puntuación del flujo de caja

Resumen ejecutivo

Coursera opera como una plataforma global de educación en línea que ofrece diversas soluciones de aprendizaje en los segmentos de Consumidor, Empresarial y Títulos, asociándose con instituciones educativas líderes y empresas tecnológicas en todo el mundo. La empresa mantiene una **sólida posición financiera** con \$726 millones en efectivo y sin deudas al cierre del año 2024, complementada con un saludable ratio de liquidez de 2.54 y un impresionante margen de beneficio bruto del 53.5%. La eficiencia operativa de Coursera es evidente en su rendimiento positivo de flujo de caja libre del 8% y **fuerte calificación de salud financiera**. La plataforma ha demostrado un crecimiento notable, alcanzando 168 millones de estudiantes registrados tras añadir 26 millones de nuevos usuarios en 2024, mientras entregaba resultados mejores de lo esperado en el cuarto trimestre de 2024 con un beneficio por acción de \$0.08, el doble de lo previsto.

A pesar de estas fortalezas, Coursera enfrenta *desafíos notables*, incluyendo la desaceleración en su segmento Empresarial con una retención de ingresos netos por debajo del 90%, y una disminución esperada en los ingresos del segmento de Títulos para 2025. La empresa opera en un panorama cada vez más competitivo, enfrentando amenazas tanto de actores establecidos como de nuevos participantes, mientras lidia con rápidos cambios tecnológicos que requieren actualizaciones constantes de contenido. En una importante transición de liderazgo, **el ex ejecutivo de Amazon Greg Hart**, quien dirigió el desarrollo de Alexa y la expansión global de Prime Video, sucederá a Jeff Maggioncalda como CEO en febrero de 2025. Este cambio ocurre mientras Coursera se enfoca en expandir su contenido y certificados relacionados con IA para satisfacer la creciente demanda del mercado, mientras también persigue oportunidades en mercados emergentes. El posicionamiento estratégico de la empresa en educación de IA y certificación profesional, combinado con sus sólidas asociaciones y alcance global, proporciona una base sólida para el crecimiento futuro a pesar de los desafíos actuales del mercado.

Valoración

Fecha del informe	2022	2023	2024	2025	2026
Fin del período	31/12	31/12	31/12	31/12	31/12
Capitalización	1,7B	3,0B	1,3B	1,1B	1,1B
PER	-10,1	-20,0	-14,0	18,7	14,1
Rendimiento del dividendo	0	0	0	0	-
Capitalización del mercado / Ingresos de los últimos 12 meses	3,49	4,85	1,61	1,55	1,47
VE / Ingresos	1,94	3,68	0,57	0,54	0,52
VE/EBITDA	-5,98	-13,7	-4,16	7,59	5,53
VE / Flujo de caja libre	-13,0	-51,2	-25,2	-	-
Rendimiento de flujo de caja libre (FCF)	-1,93	0,39	8,40	-	-
Precio/Valor libro	2,45	4,82	1,87	1,87	-

- Previsión

Proyecciones de los analistas:

Pronósticos de BPA de los analistas

Fin del período	Media	Crecimiento interanual	Relación PER (avance)	# Número de analistas
2024	0,37	7,5%	18,7x	14
2025	0,5	23,3%	14.1x	12
2026	0,65	26,7%	10,7x	3

EPS Revisions Q1 2025



El gráfico anterior muestra la tendencia en las proyecciones de los analistas sobre las ganancias por acción (EPS) para el próximo trimestre. Los analistas han reducido las expectativas de este trimestre en un 44,2% para el EPS, de \$0,08 por acción a \$0,05 por acción durante los últimos 12 meses. Se espera que la empresa informe sobre las ganancias del primer trimestre de 2025 el 24 de abril de 2025.

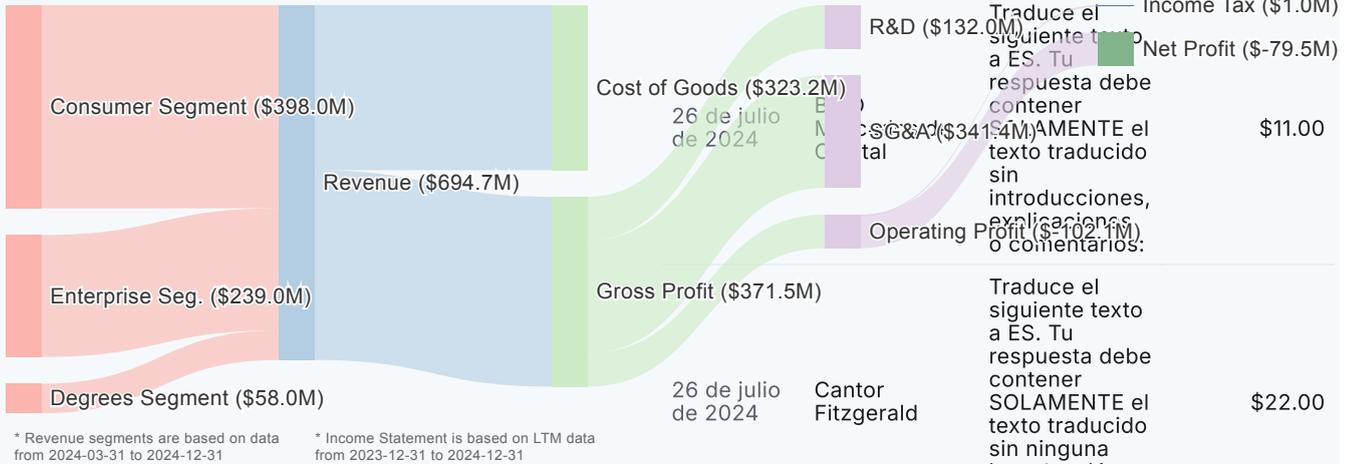
Última calificaciones

Fecha	Analista	Rating	Objetivo
3 de febrero de 2025	BMO Mercados de Capitales	Traduce el siguiente texto a ES. Tu respuesta debe contener SOLO el texto traducido sin ninguna introducción, explicación o comentario:	\$10.00
31 de enero de 2025	RBC Capital Markets	Traduce el siguiente texto a ES. Tu respuesta debe contener SOLO el texto traducido sin ninguna introducción, explicación o comentario:	\$10.00
5 de dic, 24	Cantor Fitzgerald	Traduce el siguiente texto a ES. Tu respuesta debe contener SOLAMENTE el texto traducido sin ninguna introducción, explicación o comentario:	\$10.00
25 de octubre de 2024	Cantor Fitzgerald	Traduce el siguiente texto a ES. Tu respuesta debe contener SOLO el texto traducido sin ninguna introducción, explicación o comentario:	\$10.00

Traduce el siguiente texto a ES. Tu respuesta debe contener SOLAMENTE el texto traducido sin ninguna introducción, explicación o comentario:

\$18.00

Datos financieros de los últimos 12m:



Cuenta de resultados

Fecha	2021	2022	2022	2024	Últimos 12m
Ingresos	415,3	523,8	635,8	694,7	694,7
Beneficios de explotación	-143,1	-161,1	-148,3	-102,1	-102,1
Ingresos netos para los accionistas	-145,2	-175,4	-116,6	-79,5	-79,5
Acciones en circulación	137,8	146,6	152,5	158,4	160,2
BPA diluido	-1,28	-1,21	-0,77	-0,51	-0,51
EBITDA	-138,0	-155,7	-143,0	-94,7	-94,7

Balance

Fecha	2021	2022	2022	2024	Últimos 12m
Total de activos corrientes	892,3	876,0	832,5	830,7	830,7
Total de activos	958,9	947,6	920,5	930,3	930,3
Total pasivo corriente	201,1	242,4	298,3	327,5	327,5
Total pasivo	217,4	253,0	304,3	332,9	332,9
Patrimonio neto	741,5	694,6	616,2	597,4	597,4
Total Debt	19,9	14,4	6,6	3,1	3,1

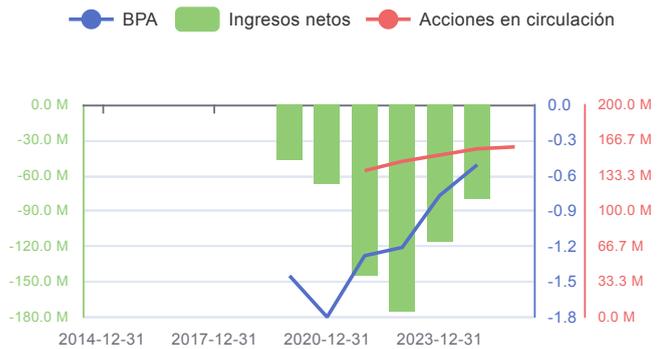
Estado del flujo de caja

Fecha	2021	2022	2022	2024	Últimos 12m
Efectivo de las operaciones	1,7	-38,1	29,6	95,4	95,4
Efectivo procedente de la inversión	-51,6	-234,0	384,8	29,9	29,9
Efectivo procedente de la financiación	550,2	12,2	-79,2	-54,9	-54,9
Flujo de caja libre neto	0,19	-39,6	28,5	93,8	93,8

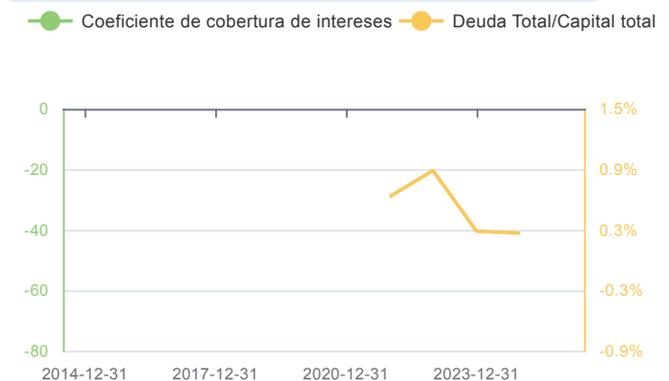
Ingresos, capitalización bursátil, precio/ventas



Ingreso neto, BPA, acciones

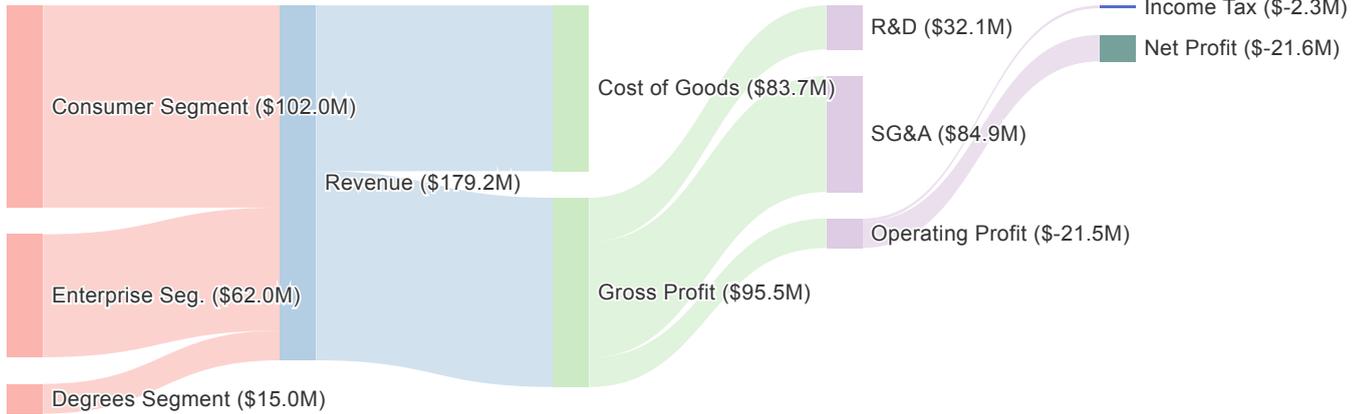


Apalancamiento y deuda



*En millones, excepto el número de acciones, que se refleja en miles, y los precios por acción.

Q3 Financials



* Revenue segments are based on data from 2024-12-31 * Income Statement is based on LTM data from 2024-12-31

Cuenta de resultados

Fecha	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024
Ingresos	168,9	169,1	170,3	176,1	179,2
Beneficios de explotación	-25,5	-27,6	-31,2	-21,8	-21,5
Ingresos netos para los accionistas	-20,4	-21,3	-23,0	-13,7	-21,6
Acciones en circulación	152,5	157,3	156,1	156,9	158,4
BPA diluido	-0,13	-0,14	-0,15	-0,09	-0,14
EBITDA	-24,0	-26,1	-29,5	-19,9	-19,3

Balance

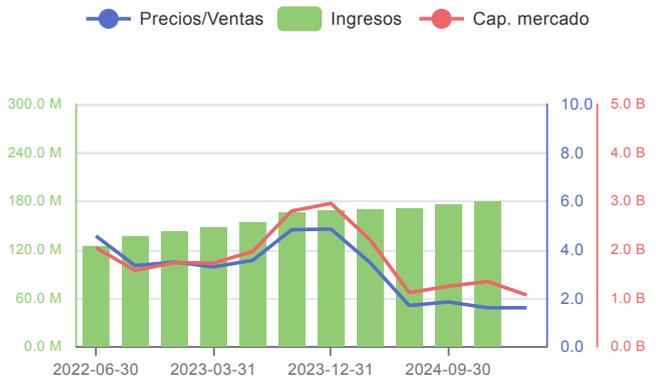
Fecha	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024
Total de activos corrientes	832,5	833,2	820,7	821,2	830,7
Total de activos	920,5	916,3	904,4	914,1	930,3
Total pasivo corriente	298,3	302,6	315,9	314,8	327,5
Total pasivo	304,3	307,2	319,2	320,9	332,9
Patrimonio neto	616,2	609,1	585,2	593,3	597,4
Total Debt	6,6	4,4	2,4	3,7	3,1

Estado del flujo de caja

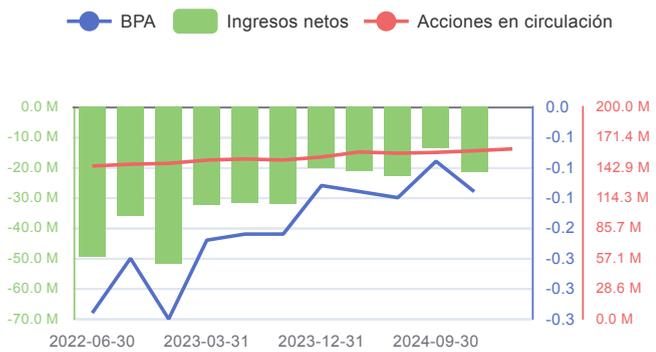
Fecha	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024
Efectivo de las operaciones	11,6	24,4	23,9	27,8	19,2
Efectivo procedente de la inversión	144,1	59,6	-6,8	-11,1	-11,8
Efectivo procedente de la financiación	-6,5	-15,1	-33,6	-5,6	-0,6
Flujo de caja libre neto	11,4	24,3	23,7	27,7	18,1

*En millones, excepto el número de acciones, que se refleja en miles, y los precios por acción.

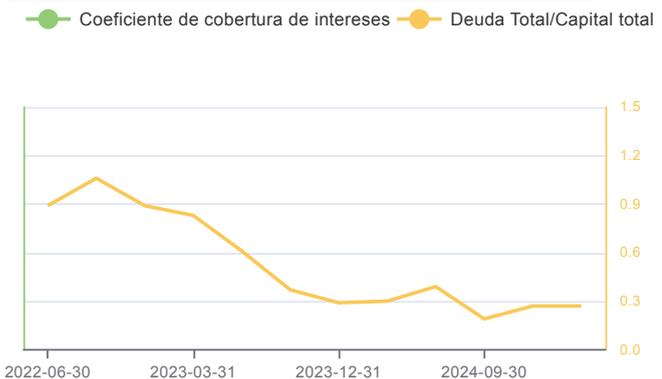
Ingresos, capitalización bursátil, precio/ventas



Ingreso neto, BPA, acciones



Apalancamiento y deuda



Últimas perspectivas de Wall Street

Caso al alza

- El enfoque de Coursera en contenido relacionado con la IA podría impulsar un crecimiento futuro significativo, aprovechando la demanda rápidamente creciente de habilidades en IA en todas las industrias.
- Las asociaciones de la empresa con compañías tecnológicas líderes para certificados profesionales relacionados con la IA mejoran su credibilidad y atractivo tanto para estudiantes individuales como para clientes corporativos.
- La orientación de Coursera hacia la IA la posiciona como líder de pensamiento en el espacio EdTech, potencialmente abriendo nuevas oportunidades para asociaciones, desarrollo de contenido y mejoras de la plataforma.
- La Iniciativa de Reducción de Gastos, que incluye una reducción del 10% de la plantilla, se prevé que ahorre \$30 millones anualmente, potencialmente mejorando la rentabilidad y el flujo de caja.
- Los ahorros de costos derivados de la reducción de gastos podrían reinvertirse en iniciativas de crecimiento sin afectar negativamente los resultados financieros de la empresa.
- El enfoque en la eficiencia operativa y la disciplina financiera podría aumentar la confianza de los inversores y potencialmente conducir a una valoración bursátil más favorable.
- Agilizar las operaciones puede permitir que Coursera se vuelva más ágil y receptiva a los cambios del mercado, potencialmente acelerando los ciclos de toma de decisiones y desarrollo de productos.
- La iniciativa de reducción de gastos podría ayudar a Coursera a capear de manera más efectiva posibles incertidumbres económicas o caídas del mercado.

Caso a la baja

- La desaceleración en el segmento Enterprise de Coursera, particularmente debido a la reducción gradual de proyectos gubernamentales de fuerza laboral, plantea un desafío significativo para la trayectoria de crecimiento general de la empresa.
- La caída en la tasa de retención de ingresos netos por debajo del 90% para clientes Enterprise sugiere que los clientes existentes podrían estar reduciendo su gasto o no expandiendo su uso de los servicios de Coursera tan rápidamente como antes.
- Un debilitamiento del segmento Empresarial podría aumentar la volatilidad general de los ingresos de Coursera y hacer más difícil pronosticar y planificar el crecimiento futuro.
- La proliferación de recursos de aprendizaje en línea gratuitos y de bajo costo podría erosionar la propuesta de valor de Coursera, particularmente en su segmento de Consumidores.
- El ritmo acelerado del cambio tecnológico requiere que Coursera actualice y amplíe constantemente su oferta de cursos, corriendo el riesgo de que el contenido se vuelva obsoleto o menos relevante.
- La dependencia de Coursera en asociaciones con instituciones educativas y empresas tecnológicas para la creación de contenido podría convertirse en una vulnerabilidad si estos socios desarrollan sus propias plataformas directas al consumidor o se asocian con competidores.
- El aumento de la competencia en el espacio de educación en línea, tanto de actores establecidos como de nuevos participantes, podría presionar la posición de mercado y el poder de fijación de precios de Coursera.

Conclusiones adicionales de los analistas

- Coursera parece infravalorada según cálculos exhaustivos de Valor Razonable por InvestingPro.
- Los ingresos anuales de la empresa alcanzaron los \$694.7 millones, mostrando una sólida tasa de crecimiento del 9.3%.
- Coursera superó las expectativas de consenso de FactSet en ingresos, ingresos operativos, margen y flujo de caja libre.
- La empresa ha lanzado varios cursos y certificados relacionados con la IA, contribuyendo a un aumento récord en estudiantes registrados.
- Coursera amplió su cartera de certificados profesionales, lanzando 15 nuevos certificados profesionales de nivel inicial en el segundo trimestre de 2024.
- Un cambio significativo de liderazgo está en marcha, con el CEO Jeff Maggioncalda a punto de retirarse y Greg Hart designado como su sucesor.
- Los analistas ven a Coursera como un posible consolidador en el espacio de EdTech, sugiriendo oportunidades potenciales de crecimiento inorgánico.
- La beta de la empresa de 1,44 indica una sensibilidad moderada al mercado.
- Los analistas predicen rentabilidad para Coursera este año.

Análisis DAFO

Puntos fuertes

- Alianzas sólidas con instituciones educativas y empresas tecnológicas líderes
- Base de usuarios global grande y en crecimiento
- Ofertas diversas de productos en los segmentos de Consumidores, Empresas y Títulos académicos
- Fuerte reconocimiento de marca en el espacio de educación en línea
- Contenido sólido relacionado con la IA y certificados profesionales
- Sólida calificación de salud financiera de "BUENO" según el análisis de InvestingPro
- Liquidez sólida con un ratio de liquidez de 2,54
- Sentimiento analista positivo con seis analistas revisando al alza las estimaciones de ganancias
- Balance general saludable que muestra más efectivo que deuda
- Margen de beneficio bruto del 53.5%
- Rendimiento positivo de flujo de caja libre del 8%

Puntos débiles

- Desaceleración en el crecimiento del segmento empresarial
- Dependencia de asociaciones de contenido para la oferta de cursos
- Vulnerabilidad potencial ante recesiones económicas que afectan el gasto discrecional en educación
- Las acciones han bajado un 57% durante el último año
- Revisó a la baja la guía de ingresos por segunda vez en 2024
- La tasa de retención de ingresos netos para Empresas ha caído por debajo del 90%
- Planes para reducir la prioridad de las inversiones en Títulos, esperando disminuciones en los ingresos de este segmento en 2025

Oportunidades

- Expansión de contenido y certificados relacionados con IA para satisfacer la creciente demanda
- Potencial de consolidación del mercado en el sector EdTech
- Desarrollo de nuevos flujos de ingresos a través de productos de aprendizaje innovadores
- Expansión hacia mercados emergentes con creciente demanda de educación en línea
- Aprovecha la creciente demanda de habilidades en IA en el mercado laboral
- Aprovechar la IA para mejorar su propia plataforma de aprendizaje
- Potencial para oportunidades de crecimiento inorgánico en el sector de tecnología educativa

Amenazas

- Competencia creciente tanto de actores establecidos como de nuevos participantes en la educación en línea
- Cambios tecnológicos rápidos que requieren actualizaciones constantes del contenido del curso
- Incertidumbres regulatorias en torno a la gestión de títulos en línea
- Posible desintermediación por parte de instituciones educativas que desarrollan sus propias plataformas en línea
- Incertidumbre macroeconómica global que afecta al crecimiento en el segmento de Consumo
- Proliferación de recursos de aprendizaje en línea gratuitos y de bajo costo que potencialmente erosionan la propuesta de valor de Coursera

ProTips

Consejos que transforman datos financieros complejos en ideas de inversión prácticas y sencillas.

- 👉 La gerencia ha estado recomprando acciones agresivamente
- 👉 Mantiene más efectivo que deuda en su balance general
- 👉 Se espera que los ingresos netos crezcan este año
- 👉 Los activos líquidos exceden las obligaciones a corto plazo
- 👉 Los analistas predicen que la empresa será rentable este año

- 👎 No rentable durante los últimos doce meses
- 👎 El precio ha caído significativamente durante los últimos tres meses
- 👎 No paga dividendos a los accionistas

Indicadores de impulso y técnicos

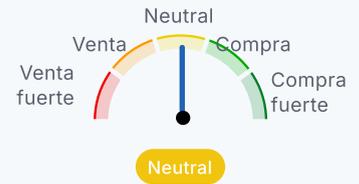
Impulso del precio

Métrica	COUR	Percentil	Puntuación
% de precio del máximo de 52 semanas	56,2%	21,9%	1,1
Rendimiento total del precio a 1 mes	0%	73,8%	3,7
Rendimiento total del precio a 1 semana	0%	32,4%	1,6
Rendimiento total del precio a 1 año	-41,8%	12,2%	0,6
Rendimiento total del precio a 2 semanas	3,3%	88,9%	4,4
Rendimiento total del precio a 2 años	-37,6%	24,4%	1,2
Rendimiento total del precio a 3 meses	-19,2%	20,5%	1,0
Rendimiento total del precio a 3 semanas	-4,1%	57,8%	2,9
Rendimiento total del precio a 3 años	-68,7%	12,7%	0,6
Rendimiento total del precio a 4 años	-84,8%	8,1%	0,4
Rendimiento total del precio a 5 años	-84,5%	5,5%	0,3
Rendimiento total del precio a 6 meses	-6,3%	49,4%	2,5

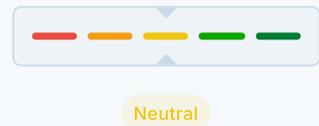
Pares

	LOPE	UDMY
	92,5%	53,5%
	5,2%	-24,3%
	2,1%	-8,7%
	35,9%	-37,7%
	-1,7%	-21,4%
	48,4%	-30,2%
	3,9%	-27,4%
	2,7%	-27,2%
	75,5%	-50,4%
	54,1%	-77,4%
	134,8%	-77,4%
	33,2%	-24,2%

Resumen técnico



Medias móviles



Indicadores Técnicos



La puntuación de la media móvil se basa en varias medias móviles, tanto simples como exponenciales, con rangos de 5 a 200.

La puntuación técnica se calcula a partir de indicadores técnicos clave, como RSI, Estocástico, MACD, Williams %R, CCI, ATR, altos/bajos, último oscilador, ROC y poder alcista/bajista, entre otros.

Señales entre pares:

Métricas de mercado y rendimiento

Métrica	COUR	LOPE	UDMY
Cap. mercado	1,1B	\$5,0B	\$917,5M
Precio % del máximo en 52 semanas	56,3%	92,5%	53,5%
Rendimiento del dividendo	0%	0%	0%
Beta	1,43	0,82	1,81
Rendimiento total del precio a 1 año	-41,8%	35,9%	-37,7%

Métricas de crecimiento

Métrica	COUR	LOPE	UDMY
Crecimiento de los ingresos	9,27%	7,50%	7,91%
Ingresos TCAC (5 años)	30,4%	5,82%	23,3%
Crecimiento de los ingresos netos	31,8%	10,4%	20,5%
Ingresos netos TCAC (5 años)		-2,68%	
Previsión de ingresos TCAC (5 años)	21,4%	6,07%	10,0%
Previsión de ingresos netos TCAC (5 años)		9,40%	

Métricas de los estados financieros

Métrica	COUR	LOPE	UDMY
Ingresos	\$694,7M	\$1,0B	\$786,6M
Beneficio bruto	371,5M	544,4M	491,9M
Beneficios de explotación	-\$102,1M	\$277,3M	-\$72,6M
Margen de beneficio bruto	53,5	52,7	62,5
Ingresos netos partidas adicionales sin comunes	-\$79,5M	\$226,2M	-\$85,3M
ROE	-13,1	30,1	-30,8
ROI	-10,2	25,3	-15,5
ROA	-8,59	23,2	-12,7
Total de activos	930,3M	\$1,0B	\$605,6M
Total Debt	3,1	\$108,5M	\$10,8M

Métricas de valoración

Metric	COUR	LOPE	UDMY
Ratio PER (últimos 12m)	-14,0	22,3	-10,8
Ratio PEG	-0,41	1,63	-0,51
Precio/Valor libro	1,87	6,42	4,65
Precio / Ventas últimos 12 meses	1,61	4,87	1,17
Apreciación de los analistas	29,5%	13,6%	77,1%
Incremento del valor razonable	31,1%	-14,6%	22,1%

Presentación de resultados - T4 2024

30.01.2025

- El EPS de Coursera en el cuarto trimestre de 2024 fue de \$0,08, duplicando los \$0,04 pronosticados.
- Los ingresos del trimestre fueron de 179,2 millones de dólares, superando los 176,49 millones de dólares previstos.
- A pesar de los resultados positivos, las acciones de Coursera cayeron un 8,87% durante la sesión regular pero se recuperaron un 1,04% después del cierre.

- La empresa lanzó nuevos productos educativos impulsados por IA y expandió su alcance global.
- Coursera se considera infravalorada con una capitalización de mercado de \$1.22 mil millones y mantiene una sólida salud financiera.

Datos destacados alcistas

- Los ingresos crecieron un 6% año tras año, con un crecimiento anual del 9%.
- Coursera mantiene una fuerte flexibilidad financiera con un índice de liquidez saludable y más efectivo que deuda.
- Indicadores positivos de salud financiera y subvaloración del análisis de InvestingPro.
- Crecimiento continuo en los segmentos de negocios y campus de Coursera, particularmente en América del Norte con la capacitación en IA.

Datos destacados de PR

- Los analistas cuestionaron el desempeño en el segmento empresarial con enfoque en los sectores gubernamental y educativo.
- Discusión sobre cambios estratégicos alejándose de Degrees para enfocarse en segmentos de Consumidor y Empresa.
- Preguntas sobre el impacto de la IA y las ganancias de productividad en la estrategia de crecimiento de Coursera.
- Reflexiones sobre la trayectoria de crecimiento de Coursera y el impacto del COVID y la IA en las tendencias de aprendizaje.
- Perspectivas sobre el enfoque de Coursera para aprovechar la IA en el desarrollo de contenido y el crecimiento de consumidores.

Datos destacados bajistas

- El valor de las acciones de Coursera experimentó una caída significativa después del anuncio de ganancias.
- Preocupaciones sobre el crecimiento futuro del segmento de Grados en medio de cambios estratégicos.
- Presiones competitivas e incertidumbres económicas que afectan el gasto.
- Los cambios tecnológicos rápidos requieren una innovación constante para seguir siendo competitivos.

Pérdidas

- Se espera que los ingresos del segmento de Grados disminuyan en 2025.
- Algunas debilidades notadas en los programas de desarrollo de la fuerza laboral del gobierno empresarial.
- Desafíos en las ofertas no crediticias de Coursera for Campus que afectan la participación de los estudiantes.
- Adopción y monetización más lentas de lo esperado de las tecnologías de IA generativa.

Principales noticias, últimos 60 días:

[El CEO de Coursera, Jeff Maggioncalda, dejará el cargo, Greg Hart nombrado sucesor](#)

29 de enero de 2025

- Coursera anuncia que Jeff Maggioncalda se retirará como Presidente, CEO y Miembro de la Junta Directiva, efectivo el 3 de febrero de 2025.
- Greg Hart, ex ejecutivo de Amazon que lideró el desarrollo de Alexa y la expansión global de Prime Video, nombrado nuevo Presidente y CEO.
- Bajo los siete años de mandato de Maggioncalda, Coursera aumentó los estudiantes registrados en más de 100 millones, multiplicó los ingresos por 10, completó su OPI y alcanzó la rentabilidad.
- Hart se centrará en ofrecer valor a los estudiantes en un mercado laboral cambiante y en ayudar a las empresas a mejorar las habilidades de su fuerza laboral.
- El presidente de la junta directiva Andrew Ng confirma que la sucesión fue planificada para garantizar una transición de liderazgo sin contratiempos.

Importancia - 7/10 Positivo 

[Coursera Reporta Resultados del Q4 2024 Superiores a lo Esperado con Perspectiva Mixta y Transición de CEO](#)

01 de febrero de 2025

- Coursera reportó ganancias del cuarto trimestre de 2024 con un BPA de \$0.08 (el doble del pronóstico de \$0.04) e ingresos de \$179.2M (frente a los \$176.49M esperados).
- Los ingresos del cuarto trimestre de 2024 crecieron un 6% interanual hasta los \$179M, mientras que los ingresos del año completo 2024 aumentaron un 9% hasta los \$695M.
- La empresa anunció una transición de CEO con Jeff Najankolda dejando el cargo después de 7 años y Greg Hart nombrado como nuevo CEO.
- A pesar de superar las expectativas de ganancias, la acción cayó un 8,87% a \$7,71 durante la jornada regular pero se recuperó un 1,04% después del cierre.
- La compañía proyecta ingresos para el primer trimestre de 2025 entre \$173M-\$177M, con una disminución esperada en los ingresos del segmento de Grados para 2025.
- Coursera finalizó 2024 con 168 millones de estudiantes registrados, agregando 26 millones de nuevos estudiantes durante el año.
- La empresa mantiene una sólida posición financiera con \$726M en efectivo y sin deudas al cierre del año 2024.

Importancia - 6/10 Neutral

[Acciones de Coursera caen un 10% tras perspectivas de crecimiento para 2025 y ganancias del cuarto trimestre](#)

30 de enero de 2025

- Coursera (COUR) cayó un 10% el 30 de enero de 2025, después de que Raymond James mantuviera la calificación de Market Perform en medio de preocupaciones sobre las perspectivas de crecimiento para 2025.
- Los ingresos del cuarto trimestre de 2024 superaron las expectativas con \$0.08 por acción frente a los \$0.04 esperados, y unos ingresos de \$179.2M, un aumento del 6% interanual.
- La previsión de ingresos de la compañía para el primer trimestre de 2025 de \$173177M está por debajo del consenso de Wall Street de \$178.4M.
- Los ingresos del año fiscal 2024 alcanzaron \$694.7M, creciendo un 9% respecto a 2023, con el primer EBITDA ajustado positivo de \$41.5M.
- Greg Hart sucederá a Jeff Maggioncalda como Presidente y CEO a partir del 3 de febrero de 2025.
- La empresa agregó 6 millones de nuevos estudiantes registrados en el cuarto trimestre, llevando la base total de usuarios a 168 millones.

Importancia - 6/10 Neutral

[Coursera Nombra a Greg Hart, Antiguo Ejecutivo de Amazon, como Nuevo CEO](#)

29 de enero de 2025

- Coursera anunció que Greg Hart se convertirá en Presidente y CEO a partir del 3 de febrero de 2025, reemplazando al CEO saliente Jeff Maggioncalda.
- Hart aporta 25 años de experiencia en tecnología, incluyendo liderar el lanzamiento de Alexa de Amazon y la expansión global de Prime Video.
- Bajo el mandato de Maggioncalda, Coursera alcanzó 162 millones de estudiantes registrados en septiembre de 2024, logró un aumento de ingresos de diez veces y completó una oferta pública inicial.
- La empresa reportó ingresos de \$176.1 millones para el tercer trimestre de 2024 (crecimiento del 6% interanual) con márgenes de EBITDA ajustados del 5.4%.
- JPMorgan inició cobertura con calificación Neutral, proyectando un CAGR de ingresos de más del 8% desde 2023-2026 y un margen EBITDA ajustado del 9,2% para 2026.

Importancia - 6/10 Neutral

[Coursera Reporta Desempeño Mixto con Enfoque en IA y Cambios de Liderazgo](#)

04 de febrero de 2025

- Coursera, valorada en \$1.24 mil millones, reportó ingresos anuales de \$694.7 millones con una tasa de crecimiento del 9.3%, a pesar de que sus acciones cayeron un 57% durante el último año.
- La empresa mantiene una sólida salud financiera con un ratio de liquidez de 2,54 y un sentimiento positivo de los analistas, aunque revisó a la baja sus previsiones de ingresos dos veces en 2024.
- El segmento empresarial creció un 10% interanual en el tercer trimestre de 2024, pero enfrenta desafíos con una tasa de retención de ingresos netos por debajo del 90%.
- El CEO Jeff Maggioncalda anunció su jubilación con Greg Hart designado como sucesor, en medio del mayor enfoque de la compañía en contenidos educativos relacionados con la IA.
- Varios analistas, incluyendo BMO Capital Markets, RBC Capital Markets y Cantor Fitzgerald, establecieron objetivos de precio en \$10.00 a principios de 2025.
- La empresa anunció una iniciativa de reducción de gastos que incluye una reducción del 10% de la plantilla, con la que se prevé ahorrar 30 millones de dólares anuales.

Importancia - 5/10 Neutral

[Coursera Reporta Resultados Superiores en el Q4 Pero las Acciones Caen por Débil Orientación para el Q1; Anuncia Cambio de CEO](#)

30 de enero de 2025

- Coursera reportó un BPA ajustado para el cuarto trimestre de 2024 de \$0.08 frente a los \$0.04 esperados, con ingresos que aumentaron un 6% interanual hasta \$179.2 millones frente a los \$176.49 millones esperados.
- Las acciones cayeron un 2,5% después del horario de mercado cuando la previsión de ingresos para el primer trimestre de 2025 de \$173-177 millones resultó inferior al consenso de los analistas de \$178,4 millones.
- Los ingresos del año fiscal 2024 alcanzaron \$694.7 millones, un aumento del 9% interanual, con el primer EBITDA ajustado positivo de \$41.5 millones.
- La empresa añadió 6 millones de nuevos estudiantes registrados en el cuarto trimestre, alcanzando un total de 168 millones, mientras que los Clientes Empresariales de Pago crecieron un 18% interanual hasta 1.612.
- Greg Hart sucederá a Jeff Maggioncalda como Presidente y CEO a partir del 3 de febrero de 2025.

Importancia - 5/10 Neutral

Aviso legal

Este Informe de Pro Research de Investing.com (el "Informe") es un informe resumido que se le proporciona únicamente con fines informativos generales y no debe considerarse como asesoramiento de inversión, legal, fiscal, contable o de otro tipo. Investing.com no es un agente de valores autorizado, bróker, asesor de inversiones, proveedor de servicios financieros o banco de inversiones y le instamos a consultar a un bróker autorizado, asesor de inversiones u otro asesor apropiado antes de realizar cualquier inversión. Esta información no representa una recomendación para comprar o vender ninguna acción u otro instrumento financiero, ni refleja las opiniones de Investing.com ni de sus empleados. NI INVESTING.COM, NI CUALQUIERA DE SUS AFILIADOS Y SUS RESPECTIVOS DIRECTIVOS, EMPLEADOS O PROVEEDORES DE SERVICIOS, ASUMEN RESPONSABILIDAD POR LOS RESULTADOS DE CUALQUIER INVERSIÓN REALIZADA POR USTED BASADA EN LA INFORMACIÓN PROPORCIONADA EN EL INFORME, Y USTED ASUME ÚNICAMENTE LA RESPONSABILIDAD POR CUALQUIER INVERSIÓN DE ESTE TIPO.

La información incluida en este Informe nos ha sido facilitada por terceros proveedores y no ha sido verificada de forma independiente por Investing.com. El informe se basa en los datos más recientes disponibles para nosotros, como los informes financieros trimestrales/anuales de la empresa, pero no necesariamente son los datos más recientes disponibles públicamente. La información incluida no es de datos en tiempo real. Algunas partes de este informe son generadas por herramientas de inteligencia artificial. LA INFORMACIÓN AQUÍ CONTENIDA SE PROPORCIONA "TAL CUAL" Y NO GARANTIZAMOS NI REPRESENTAMOS QUE LA INFORMACIÓN AQUÍ SEA PRECISA, COMPLETA, FIABLE O ADECUADA PARA CUALQUIER PROPÓSITO ESPECÍFICO. La información incluida es únicamente indicativa y no debe ser utilizada como base para fines de trading.

Queda prohibido reproducir, publicar, mostrar, modificar, transmitir o distribuir los datos contenidos anteriormente sin nuestra autorización previa y explícita por escrito. El informe se proporciona únicamente para su uso personal y no debe ser compartido con otros. Todos los derechos de propiedad intelectual sobre el informe están reservados por Investing.com o sus proveedores terceros.